



DEPARTAMENTO COMERCIAL.

- Atención telefónica en todas las plataformas con personal cualificado.
- Visitas mensuales al punto de venta del equipo comercial.



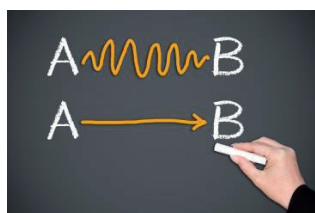
TRANSPORTE A TIENDA GLOBAL Y PERSONALIZADO.

- Entrega el producto al punto de venta de forma gratuita con personal cualificado.



RESERVA DE PEDIDOS.

- Cuando la tienda efectúa la venta de electrodomésticos de un Mobiliario de Cocina, realiza el pedido y Cemevisa lo guarda, lo almacena y lo tiene listo para la fecha de entrega deseada.



ASESORAMIENTO Y APOYO.

- En el cambio y renovación de sus exposiciones.
- Cursillos de formación especializados con las marcas
- Invitación a todas las presentaciones y eventos de las marcas



FINANCIACION.

- Acuerdos estratégicos con **Santander Consumer**, **CaixaBank** y **Fracciona** para que sus clientes puedan financiar tanto los electrodomésticos como el Mobiliario de Cocina



PAGINA WEB COMO HERRAMIENTA DE VENTA

- Con un solo botón se puede convertir en un catálogo con PVPr elegidos por el cliente.
- Preparar presupuestos a terceros con imágenes y características de los productos, guardarlos e imprimirlos.
- Buscador de producto intuitivo y fácil.
- Muestra de forma clara todas las ofertas en vigor tanto de Cemevisa como las de los propios fabricantes



GRAN STOCK PERMANENTE

- Disponemos de 8 plataformas de distribución, con más de 26.000 m² y dotadas con los más avanzados sistemas logísticos.

www.cemevisa.com